












ЧЕКЛИСТ ПРОДАЮЩЕГО ВИДЕО НА ПРИМЕРЕ
ТРЕНИНГА «НАСТРОЙКА ХОЛОДНОГО ТРАФИКА»

-  Шаг № 1 Как быть если X и Y
-  Шаг № 2 История о человеке, который это обошёл и добился результата
-  Шаг № 3 Подчёркивание реалистичности результатов
-  Шаг № 4 Великолепная возможность для клиента
-  Шаг № 5 История продукта
-  Шаг № 6 Презентация продукта и его УТП
-  Шаг № 7 Что внутри продукта
-  Шаг № 8 Что вам не нужно и что у вас будет
-  Шаг № 9 Стоимость продукта и объяснение дешевой цены
-  Шаг № 10 Предупреждение о недостатке продукта
-  Шаг № 11 Призыв к действию